



geo-konzept
inventarisieren. kartieren. optimieren.

Die **geo-konzept GmbH** steht bereits seit 1992 für zuverlässige und robuste Sensorik, GPS- und GIS-Technologien für die Agrar- und Forstwirtschaft sowie die Steinindustrie. Das Unternehmen zählt zu den Marktführern im Bereich der präzisen Landwirtschaft. Dabei stehen besonders Lenk-, Sensor-, Drohnen- und digitale Managementsysteme im Vordergrund.

Unser Ziel ist es, dem Kunden durch unsere Komponenten, Sensorik, Automation und auch durch die Integration von Autonomie/ Robotik die Arbeit zu erleichtern und umfassende Komplettlösungen an die Hand zu geben. Hierbei stehen für uns der praktische Nutzen sowie die Betreuung im Vordergrund. Dies setzen wir mit Fachwissen und Erfahrung – auch über die Grenzen der eigenen Produkte hinaus – um.

Um auch weiterhin schnell und kundennah im Markt agieren zu können, suchen wir ab sofort:

VERTRIEB LANDWIRTSCHAFT – FÜR SOFTWARE, PRECISION FARMING- LÖSUNGEN & AUTOMATISIERUNG/AUTONOMISIERUNG (M/W/D) REGION OSTDEUTSCHLAND

IHRE AUFGABEN:

- Sie sind der erste Ansprechpartner für Agrargenossenschaften und Großbetriebe, Landwirte, Lohnunternehmer und Händler bei Fragen zu unseren smarten Lösungen für die Landwirtschaft
- Sie akquirieren aktiv neue Kunden und geben Interessenten eine anwendungsspezifische Beratung
- Darüber hinaus begleiten Sie die Kunden beim Ersteintritt unserer Systeme, einschließlich einer ersten Anwendungsschulung
- Sie pflegen den Kontakt zu unseren bestehenden Kunden und begeistern Sie für weiterführende digitale Lösungen
- Sie geben das Kundenfeedback zu unseren Produkten intern weiter, um eine schnelle Reaktion und Weiterentwicklung sicherzustellen
- Sie führen Produktpräsentationen bei Veranstaltungen oder Messen durch

WAS SOLLTEN SIE MITBRINGEN?

- Sie haben Freude am aktiven Vertrieb sowie am Umgang mit Kunden und bringen eine hohe Serviceorientierung mit
- Sie interessieren sich für zukunftsweisende, moderne Software (u. a. Farmmanagement, GIS) sowie deren Anwendung und wollen andere dafür begeistern
- Eine Berufsausbildung oder Studium im landwirtschaftlichen/technischen Bereich sind von Vorteil
- Sie kennen sich in der Struktur des Landtechnikhandels aus und sind vertraut mit den Herstellern von Saatgut, Pflanzenschutz- und Düngemittel
- Für eine anwendungsspezifische Beratung sollten Sie Wissen zum Arbeitszyklus im Landbau, der eingesetzten Technik und der Agronomie mitbringen
- Darüber hinaus besitzen Sie eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und gute Kenntnisse in gängiger Bürosoftware

WIR BIETEN:

- Einen sicheren, unbefristeten Arbeitsplatz
- Arbeit in einem motivierten Team mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und mit viel Begeisterung für zukunftsweisende Landtechnik
- Team-Events und ein offenes Miteinander
- Möglichkeiten, Wissen und Kreativität mit einzubringen
- Eine über dem Branchendurchschnitt liegende, leistungsgerechte Vergütung einschließlich einer betrieblichen Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten mit Einsatzfahrten vom Homeoffice aus
- Dienstwagen sowie Diensthandy/-laptop auch zur privaten Nutzung

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Eintrittstermin per E-Mail an: karriere@geo-konzept.de

Bei Rückfragen erreichen Sie Marco Pütz unter +49 (0) 151 54 37 23 71.

geo-konzept - Gesellschaft für Umweltplanungssysteme mbH
Wittenfelder Str. 28 • 85111 Adelschlag • www.geo-konzept.de